



Tarifní dohody

Informace, které máte vždy po ruce, jsou autentické, relevantní a pocházejí vždy z jednoho jediného zdroje

V přepravě je zcela běžné, že se uzavírají tarifní dohody. Na hmotnost, čas, přepravní trasu, počet kilometrů nebo rozměry. Počet těchto možností se zdá být nekonečný. A to v zakázce ani nezmiňujeme příplatky za expresní dodávky, zpoplatněné silnice nebo další služby. Chybí vám přehled tarifních a smluvních dohod? Cítíte, že ztrácíte čas kalukací správné ceny se všemi dostupnými možnostmi? Odhalí konečná kontrola nekorektní kalkulaci?

Je potřeba eliminovat nízkou míru přehlednosti, která negativně ovlivňuje vaše marže. Nastavení struktury kalkulace zákaznických sazeb, které jsou součástí těch nejsložitějších dohod umožní snadno vypočítat přepravní náklady a to v okamžiku kdy jsou zadány požadované údaje. Jediným kliknutím myši můžete kalkulovat cenu nové přepravy a se stejnou lehkostí zaslat cenovou nabídku e-mailem svému kontaktu nebo ji převést do přepravní zakázky. Snižte počet chyb a zrychlete administrativní proces pomocí snadno použitelného řešení.

Poskytněte podklady na základě kritérií

Vyžaduje doručení konkrétní akce od vašich řidičů? Potřebují vaši řidiči například vyzvednout klíče nebo váš zákazník vyžaduje dodání zboží určitým typem vozidla? Využijte flexibilitu modulu TMS - Řízení přepravy, který tyto možnosti nabízí jako standard. Využití zadaných kritérií pro různé typy činností snižuje pracnost administrativních úkonů. Díky tomu můžete rozlišovat typy zákazníků a informovat řidiče o všem co s tím souvisí.

Kombinujte více objednávek na jednu adresu

Vozidlo s více zakázkami pro jednoho zákazníka na jednu dodací adresu. Ačkoli se na přípravě zakázky podílí několik aktivit, pojedete tam i zpátky pouze jednou. Realizujte kombinovanou sazbu pro svého zákazníka a s pomocí smlouvy nechte systém vypočítat odpovídající cenu přepravy. Kromě toho snižte počet požadavků zákazníka díky srozumitelnému popisu na faktuře. Díky tomu také snižíte jak počet hovorů tak i administrativní zátěž.

Využijte výhody kalkulačky

Zapomeňte na složité vzorce aplikace Excel. Spočítejte si automaticky a rychle cenu nové přepravy. Zadejte požadovaná data do TMS a nechte systém udělat matematiku za vás. Kromě toho můžete nabídku zaslat e-mailem pouhým stisknutím tlačítka nebo ji převést na přepravní objednávku. Nemáte k dispozici žádnou tarifní dohodu? Kalkulačka se pak použije jako standardní ceník přepravy. Takže se nikdy a nic nezapomene.

Nenechávejte u subdodavatelů peníze na stole

Umožněte transparentní správu s využitím tarifních dohod se subdodavateli. Jakmile přiřadíte v systému

přepravní zakázku subdodavateli, software vám okamžitě zobrazí odpovídající tarifní smlouvy a marži, která je přiřazena k příslušné přepravní zakázce. Jednoduše zkontrolujte fakturu subdodavatele propojením přepravní zakázky s tarifní dohodou. Pracujete s fakturami vystavenými zákazníky nebo subdodavateli? Žádný problém, TMS tyto procesy samozřejmě podporuje.

Zvyšte svoji marži pomocí charterového přehledu

Máte k dispozici síť charterů? Jednoduše přidejte fixní sazby charterů do TMS což umožní zjistit, která charterová služba je nejvýhodnější a jaká je vaše marže v přepravní zakázce.

Nabídněte flexibilitu pomocí poměrných časových sazeb

Dejte svým zákazníkům možnost se rozhodnout, zda lze zboží dodat s pomocí poměrných časových sazeb. Existují pro tyto sazby různé tarifní dohody? Pokud ano, pak je to potřeba při zpracování vašich faktur zohlednit. Zaznamenejte odlišné podmínky na úrovni zákazníka nebo zakázky a podle potřeby je znovu použijte.

Výhody patrné na první pohled

- Vypočítejte si cenu na základě nakládací či vykládací adresy, typu přepravy, množství, rozměrů a /nebo hmotnosti.
- Přesuňte čekací doby na vaše zákazníky.
- Snadno můžete přidávat neplánované výnosy do svých faktur.
- Zaznamenejte další akce.
- Kalkulujte příslušné příplatky.
- Kombinujte pevné a variabilní sazby.
- Zdokumentujte dobu platnosti sazeb.



Na základě zkušeností, že jiní poskytovatelé logistických služeb se samostatně pokoušejí znovu a znovu vynalézat kolo, uzavřeli jsme partnerskou spolupráci s holandskou společností Boltrics a uvádíme na trh jejich standardní řešení 3PL Dynamics pro odvětví logistiky. Jako moderní, mezinárodně působící a certifikovaný partner ERP a CRM řešení vám pomůžeme zefektivnit interní procesy, snadno vás provedeme implementací vhodných produktů, které budou použity v souladu s nejmodernějšími trendy v oblastech aplikačních technologií a rádi vám pomůžeme s digitální transformací a řešením postaveným na cloudových technologiích. Již 30 let pomáháme zlepšovat hospodářský výsledek našich zákazníků v České a Slovenské republice a u zákazníků v mnoha zemích v Evropě, v Jižní Africe a v USA.

Česká republika - Brno
Šumavská 15, 602 00
TEL +420 541 425 911
EMAIL info@navertica.com

Česká republika - Praha
Na Okraji 335/42, 162 00
TEL +420 541 425 911
EMAIL paha@navertica.com

Slovensko - Bratislava
Bohrova 1, 851 01
TEL +421 268 206 200
EMAIL bratislava@navertica.com

Jižní Afrika - Sandton
29 11th Ave, Rivonia, 2191
TEL +27 11 234 8833
EMAIL sandton@navertica.com